

農水産物輸出、見直し急ぐ

主な米国向け農産物の輸出関税				
品目	金額	3月以前	4~7月	8月以降
アルコール飲料	265億円	ほぼ無税	約10%	約15%
ブリ	229億円	無税～3%	10～13%	15%
ホタテ	191億円	無税	10%	15%
緑茶	161億円	無税 (香料なし)	10%	15%
牛肉	135億円	26.4%	36.4%	26.4%

(注) 輸出金額は2024年実績。出所は農林水産省

米国向け輸出額が多い品目は日本酒などのアルコール飲料で、全体の約1割にのぼる。嗜好品であるだけに関税の引き上げ分の転嫁が現地の小売価格に反映された際の消費減退の懸念はある。外池酒造店（栃木県

9億円で世界の2位強を占め1位。農林水産物・食品の輸出拡大を目指す日本にとり大きな市場だ。

米国が日本からの輸入品に課す相互関税率が15%に決まり、農林水産物や食品の生産者や輸出会社の関心は米国市場の開拓を維持・拡大できるかに移ってきた。日本酒メーカーは酒米高騰に伴う値上げも控え、現地の輸入会社との価格交渉が激しくなりそうだ。水産物

では輸送効率などで競争力を高めたいとの声もある。

米関税15%決定受け摸索

ブリ、輸送工夫し負担減

益子町)の外池茂樹社長は「高くて良いものが欲しいという買い手への営業をこれまで以上に強化する」と話す。

一方、コメ不足で酒米の大幅な高騰が見込まれ、日本国内では今後その高騰分の転嫁のため日本酒の値上げが相次ぎ見通しだ。米国市場向けにも転嫁できるかが焦点となる。

天鷹（てんたか）酒造（栃木県大田原市）の尾高宗範社長は「当社では現地の輸入会社が相互關税を負担することにならぬよう、価格交渉は難しくなつてゐる」と読む。輸入会社が酒蔵に相互關税の応分負担を求める例もあり、国際間の縛りも激化しそうだ。

益子町)の外池茂樹社長は「高くても良いものが欲しいという買い手の営業をこれまで以上に強化する」と話す。

一方、コメ不足で酒米の大幅な高騰が見込まれ、日本国内では今後その高騰分の転嫁のため日本酒の値上げが相次ぐ見通しだ。米国市場向けにも転嫁できるかが焦点になる。

産物のブリとホタテ。ブリ養殖大手で生産量の8割を米国に輸出しているグローバル・オーシャン・ワームスグループ(鹿児島県垂水市)は、足元で受注に影響はないという。

増永勇治社長は「高くなつても買ってもらえるよう、魚の鮮度や質を一段と上げる」としたうえで、送料などを抑えて米国側の仕入れ負担が上がりうないうようにする工夫もうかせないとみる。「輸送時の積載率向上や資材見直しなどコスト低減にも注力していく」

ホタテも米国内での養殖が低調で、日本産の需要は堅調という。北海道オホーツク海沿岸の輸出商社は「関税交渉の様子を見て停滞していた商談を進めること」で、輸出額4位は抹茶を含む緑茶だ。健康志向や日本食ブームを背景に、抹

茶は日本で生産が追いつかないほど世界で需要が増え「価格はここ数年で2倍近くまで上昇した」（鹿児島県の生産者）。

価格高騰に関税も重なつて現地の仕入れ負担が増すと、「安価な中国産に切り替える動きが出る可能性もある」（静岡県の生産者）との警戒がある。

輸出額6位の牛肉は、従来の関税率が26・4%だったため、4～7月の36・4%から10%下がり3ヶ月以前の水準に戻る。

和牛専門の食肉卸ニイチクの植村光一郎取締役は「関税率がさりに引き上げられる最悪のケースも想定していたが、輸出にはずみがつく」と米国でも「米国への和牛輸出者はも「昨年に続き足元で順調」と話していた。