

【第三種郵便物認可】



販路・生産拡大で全国ブランドに

数は約64万5000人と、前年比56・2%減少した。それに伴って石垣牛の需要も失われた。石垣牛の生産者で肥育部会長を務める仲大盛吉幸氏は「コロナによって地域内の消費に依存します。ただ増産に向けて懸念

の段階で石垣牛以外のブランド和牛などとなるために列島外へと出荷される。仲大盛氏は「資源である子牛をもつて島内で生かす必要がある」と強調する。

主な業務用食材の価格

（先週木曜時点・円）	
〈コメ〉（卸間、玄米、1等、60kg、2021年産）
コシヒカリ（新潟、一般）	13800-14200
あきたこまち（秋田）	10900-11700
ゆめぴりか（北海道）	13500-14800
〈生鮮野菜〉（大田市場、相対、税込み、1ケッ、高値）
キャベツ（群馬、10kg）	1620
レタス（長野、10kg）	2160
大根（北海道、10kg）	2376
トマト（北海道、4kg）	1944
タマネギ（兵庫、20kg）	3780
〈輸入果実〉（仲卸、現金、1箱）
バナナ（フィリピン産、13kg）	2500
レモン（チリ産、140個）	8000
グレープフルーツ（南アフリカ産、40個）	4750
オレンジ（カリフォルニア産、88個）	6000
〈食肉〉（1kg）
国産牛枝肉（和牛去勢A 4、芝浦市場、加重平均価格）	2325
”（和牛去勢A 5、同）	2671
”（交雑種去勢B 3、同）	1514
国産豚枝肉（生体・上物、同）	779
国産ブロイラー
（もも肉、東京荷受け7社壳値、同）	640
鶏卵（荷受け、全農たまごM、同）	205
輸入牛肉
（米国産ショートプレート、冷凍、同）	950-1000
（豪州産チルドビーフフルセット、冷蔵、同）	1000-1100
輸入ブロイラー
（ブラジル産もも肉、荷受け卸値、冷凍）	480-490
〈水産物〉（豊洲市場、税込み、1kg）
本マグロ（宮城、生）	4860
メバチマグロ（冷凍、高値）	2484
冷凍エビ（16/20サイズ）
（インドネシア産ブラックタイガー、1.8kg、一次問屋卸値、中心値、養殖）	4000-4400

陸上養殖の海藻で加工食品

石垣牛 東京進出に活路

石垣牛「東京」

産直サイト「食べチョク」を運営するビビッドガーデン（東京・港）は地銀系ベンチャーキャピタルなどから合計13億円を調達した。資金の用途はエンジニアなど的人材を確保する費用やネット広告費など。だが今回はそのほかに戦略上の重要な意味がある。

進化論の食

銀行店舗、高齢農家との接点に

食べチョク、地銀と組んで描く成長戦略



トなどの広告も強化する。登録生産者数は2022年5月時点で7200に達しており、出品した食品が安定して売れる環境を整えるには、登録消費者を現在の65万人からさらに増やす必要があると判断した。秋元里奈社長は「生産者が食べチョクを利用し、頑張るほど売り上げが増えるのがるべき姿」と話す。

地銀系のベンチャーキャピタルなど出資する側には、ビビッドガーデンが今より成長するとの読みがもちろんある。同社は調達資金で事業基盤を強めてくるが、併せて重要な戦略上の

メリットとは何か。
キーワードは「地銀
そう書くと、地銀と取
ある生産者を食べチョ
登録者にしようという
をイメージするかもし
いが、真意は少し違う
単純計算すれば食べ
クに登録している生産
すでに各县に100人
いる。この人数に達し
てやりやすくなるの
生産者を各地域で集め
く勉強会やセミナーだ
ケーション方法などが
品の質だけでなく、棚
仕方や消費者とのコミ
上げを左右する。勉強

。系列の引のクの狙いれな
。 チョウ者は以上たこが、が、
て開く。 。 まる食包の
ユニークリー。 売り
会で

はサイ生産者による生産ノウハウの発展を目的とする。店舗をスマート化することで、生産者と消費者との取引が円滑化され、生産者の収益が向上する。スマート農業システムの導入により、生産者は生産コストを削減し、生産量を増加させることができる。また、消費者は商品の品質や価格を確認する手間が省け、購入の手間が短縮される。

トを生産者を^ト、水産業者の立場から見ると、高齢化による労働力の不足と、若手の育成が課題である。また、競争力を維持するためには、技術の開発や新規事業の開拓が求められる。一方で、環境問題への対応や、資源の持続可能な利用も重要な課題である。

つまゝト
を交え
ついては
した場所
してい
ハット」
。もと
はれば
シサイ
ン共有
の生産
作してで
を難し
すとい
シなこ
じ「リフ
やセミ
すが、
年均年
中には
をぎだら
に付して

「情報交換は地銀に限らず、販売網をもつてゐるのだ。」
「うむ、なるほど。」

の換のて
社利勢販
に産工
れるに
座りを
えられ
しえる
はつは
比…な
をなた
ビ産が

（編集者の付記）
秋元氏が利害者が利害の価値を用いては自らの立場を主張する。たゞ、産業界はかりに農業界とのつなぐはかりある。

ない人が大
きなことを、同
じく存の登録生
産者と消費者と
の栽培技術を
次代に伝
承する。実現す
る。かかるも
との連携に
なるかも
資金調達に
ある。
食品流通と
トは登場し
う量も多くて
者と消費者と
发展の余地
ベテラン生
れば、サー
っと増す。
吉田忠則